



Notre projet au sein du



Par Doha et Ghita étudiantes en BTS NDRC


URGENT.


Bonjour à toutes et tous.

Suite à la non vente de plusieurs tonnes de noix bio due à une grosse récolte dans l'Isere et des noix américaines sur le marché, les grossistes ont décidé de ne pas acheter ou a des prix ne couvrant même pas les charges. Je cherche donc a vendre ma récolte de noix bio de montagne du haut Diois. Si vous connaissez des marchés ,des magasins,des particuliers,des comites dentrepri ,ses,si vous avez des idees,je suis ouvert a toutes propositions;Je lance un appel afin que les recoltes ne soient pas detruites a la fin de lhiver. Je peut livrer des filets de 3Kg5kg ou plus ,a prix degressifs et interessants. A faire circuler merci;SAUVONS LES PETITES EXPLOITATIONS DE MONTAGNES EN CONSOMMANT LOCALE.Merci a vous tous;mon tel 0631495593.Prix 5E en petite quantite 4 E le kilo par 150KG non livrer;Me contacter par sms ou mp; je suis a die 26150 drome;merci;bonne annee a tous;

19 733 partages

# 1. Découverte du projet

Moi → 

lun. 09/01/23 10h12 

Bonjour à tous,

La classe de NDRC 2 a décidé de répondre à l'appel lancé par un producteur de noix du Haut-Diois dans la Drôme.

Ce dernier a posté sur Facebook un message pour l'aider à vendre sa récolte de noix bio.

Les grossistes avec lesquels il avait l'habitude de traiter, ont décidé de ne pas acheter (ou à un prix ne couvrant pas ses charges) sa production.

Afin de ne pas détruire sa récolte à la fin de l'hiver, il cherche un moyen d'écouler sa production.

Doha et Ghita, étudiantes en BTS NDRC, se sont portées volontaires pour aider cet exploitant.

Elles vous proposent de vous procurer ses produits sous 2 formats :

- le filet de 3 kg de noix bio au prix de 13 euros (4 euros le kilo + 1 euro pour la livraison)
- le filet de 5 kg de noix bio au prix de 21 euros (4 euros le kilo + 1 euro pour la livraison).

Afin d'obtenir le tarif de 4 euros le kilo, il nous faut commander 150 kg de noix.

Nous savons pouvoir compter sur vous pour nous aider à sauver cette petite exploitation de montagne et privilégier les circuits courts.

Nous avons besoin de savoir rapidement si cette offre vous intéresse afin de passer la commande dans les meilleurs délais.

N'hésitez pas à nous laisser un message pour nous faire part de votre avis. Un flyer sera déposé dans votre casier vous permettant de passer commande auprès de Doha et Ghita.

Merci d'avance de votre soutien,

Doha et Ghita

- Suite à un appel à l'aide sur les réseaux sociaux de M. ACHARD concernant sa production de noix, notre professeur Madame Laskar, Ghita et moi-même avons décidé de lui venir en aide.
- Pour cela, nous avons décidé d'envoyer un message collectif à l'ensemble des professeurs du lycée, au personnel et également aux agents pour les prévenir de notre action.

# 2. La préparation de la pré-vente

**EXPLOITATIONS DE MONTAGNE EN CONSOMMANT LOCAL**

POUR Y PARVENIR, NOUS AVONS BESOIN DE VOTRE SOUTIEN.

Grâce à vos commandes, vous allez permettre à un exploitant du Haut-Diois, de vendre sa production de noix bio à un prix décent.

Pour passer commande, rien de plus simple :  
Il suffit de cliquer sur le QR Code et de remplir le formulaire.  
La prise de commande pourra se faire jusqu'au 13 janvier.  
Nous viendrons à votre rencontre en salle des professeurs, le 17 et 18 janvier afin de récupérer votre règlement (en espèces).  
Nous vous préviendrons par mail quand vos noix seront arrivées.

Merci de votre confiance.

Doha et Ghita  
étudiantes en NDRC 2




Liste de pointage →

← Le flyer

M.	BELKHITER	1	0	1	3	
Mme	BERNARD	0	1	1	5	À déposer dans le casier
Mme	BETTAN	1	0	1	3	
Mme	BOSCHETTI	2	0	2	6	
Mme	BREFEL	1	0	1	3	À mettre de côté avec le flyer dans la salle de réunion. Mme feuillet viendra les récupérer mercredi matin.
M.	CAMILLI	1	0	1	3	
M.	CARRASCO	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	COICAUD	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	COMMUN	5	0	5	15	
Mme	COUILLET	1	0	1	3	À déposer dans le casier
M.	CRAMBES	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	CRISTOFOL	0	2	2	10	
Mme	CULIOLI	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	DONIKIAN	2	0	2	6	
Mme	DONNADIEU	1	0	1	3	À mettre de côté avec le flyer dans la salle de réunion. Mme feuillet viendra les récupérer mercredi matin.
Mme	DUBOUT	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	DUVAL	2	0	2	6	À mettre de côté avec le flyer dans la salle de réunion. Mme feuillet viendra les récupérer mercredi matin.
M.	FAUSTO	1	0	1	3	
Mme	FLANDRIN	2	0	2	6	À déposer dans le casier
M.	FLIFA	0	1	1	5	
Mme	FONTANA	4	0	4	12	
Mme	GARAUD	1	0	1	3	À mettre de côté avec le flyer dans la salle de réunion. Mme feuillet
Mme	HAMON	1	0	1	3	
Mme	KESRI	1	0	1	3	À déposer dans le casier
M.	KHERBOUCHE	1	0	1	3	
Mme	LAGRASTA	1	0	1	3	
Mme	LAROUSSI	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	LASKAR	3	0	3	9	
Mme	Magali	1	0	1	3	À mettre de côté avec le flyer dans la salle de réunion. Mme feuillet viendra les récupérer mercredi matin.
Mme	MATHIEU	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	Monia	0	3	3	15	
Mme	MUNOZ	1	0	1	3	À déposer dans le casier
Mme	MURTAS	2	0	2	6	À mettre de côté avec le flyer dans la salle de réunion. Mme feuillet viendra les récupérer mercredi matin.
Mme	Myriam	5	3	8	30	À mettre de côté avec le flyer dans la salle de réunion. Mme feuillet viendra les récupérer mercredi matin.
Mme	PAMART-ATTAL	1	0	1	3	
Mme	RAUX	3	2	5	19	À laisser en salle de réunion
M.	ROSAY	1	0	1	3	À déposer dans le casier
M.	ROUSSET	1	0	1	3	

- Une fois l'ensemble des membres du lycée averti de notre projet, nous avons créé un flyer en indiquant toutes les informations nécessaires concernant le jour des commandes, du paiement et de la vente des noix.

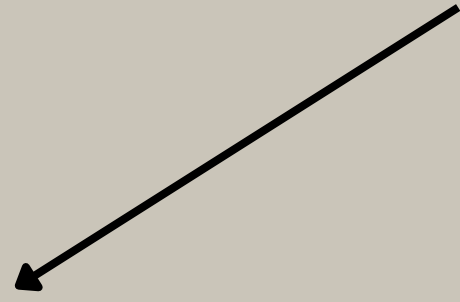
Suite aux commandes passées, nous avons fait un tableau récapitulatif avec le nom, le nombre de filets (3 et 5 kg) et la quantité de filets

# 3. La prévente

Recolte d'argent auprès des professeurs



Explication du projet aux agents et prise de commande en direct car ils n'ont pas accès à pronote



- Lorsque le producteur a fini de préparer les filets de noix commandés, nous avons fait un nouveau flyer pour prévenir de leur arrivée et nous avons gentiment demandé à un agent du lycée ( Francesco Fausto) d'aller jusqu'à Marignane car M. Achard ne pouvait pas se déplacer jusqu'à Marseille.
- Une fois les noix au lycée, nous avons pu mettre en place notre magasin éphémère en prévoyant un livret de recettes ainsi qu'un livre d'or pour récolter les impressions de nos visiteurs

- Lorsque le producteur a fini de préparer les filets de noix commandés, nous avons fait un nouveau flyer pour prévenir de leur arrivée et nous avons gentiment demandé à un agent du lycée ( Francesco Fausto) d'aller jusqu'à Marignane car M.Achard ne pouvait pas se déplacer jusqu'à Marseille.
- Une fois les noix au lycée, nous avons pu mettre en place notre magasin éphémère en prévoyant un livrer de recettes ainsi qu'un livre d'or pour récolter les impressions de nos visiteurs



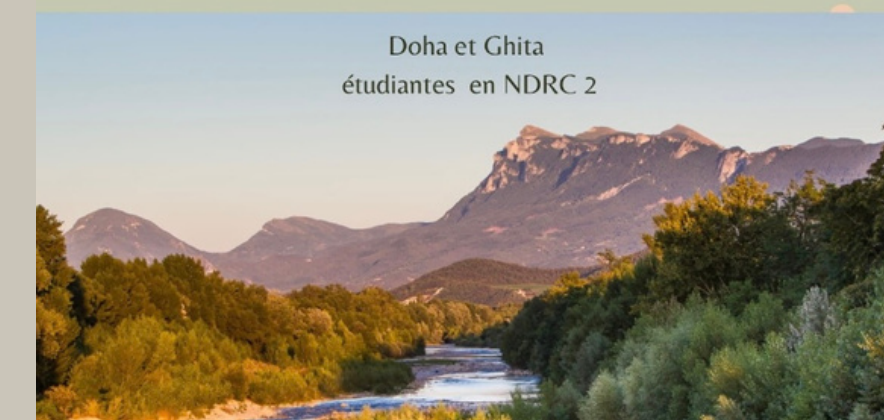
Venez récupérer votre commande :

- Le mardi 24 janvier
- Le mercredi 25 janvier

A la récréation de 16H00

Nous vous attendons nombreux dans la salle de réunion !!

Merci de votre confiance.



# 4. Conclusion

Nous avons pour objectif de vendre 150 kg de noix. Au final nous avons réussi à vendre 249kg ce qui représente un taux de concrétisation de 166,6%

Nous sommes très fières d'avoir pu aider un producteur en difficulté. Nous avons pu mettre en œuvre toutes nos compétences commerciales acquises durant ces 2 années de BTS.

Cette expérience nous a beaucoup marqué et nous donne envie de nous engager au quotidien.

